

# Das Client Relationship Partner (CRP) Programm

Überblick für Consultants der  
Klaiton Community

vertraulich & nicht zur Weitergabe



Liebe:r Consultant,

wir freuen uns, Dir das Client Relationship Partner (CRP) Programm von Klaiton vorzustellen.

Gemeinsam arbeiten wir daran, den Beratungsmarkt zum Besseren zu verändern und Organisationen einfachen Zugriff auf hervorragende Consultants zu fairen Preisen zu geben.

Wir bitten Dich, dieses Dokument vertraulich zu behandeln und freuen uns bereits auf viele gemeinsame Projekte!

Nikolaus Schmidt

Co-Founder & Managing Partner Klaiton



Logisch betrachtet:

Wie wahrscheinlich ist es, dass ein aktueller Projektbedarf eines  
von Dir betreuten Kunden

**genau**

mit

Deinen Kompetenzen,

Deiner aktuellen Ressourcenverfügbarkeit und

Deinen eigenen Projektwünschen

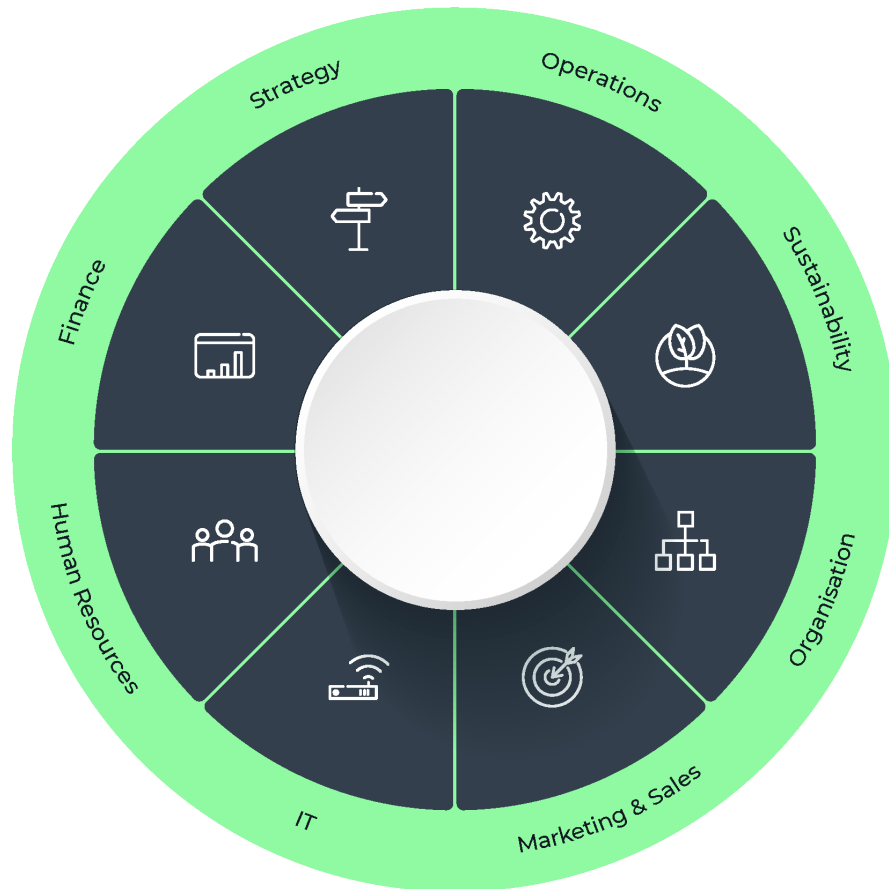
korreliert?

# Das CRP Programm

- ✓ Um Unternehmen über unsere Consulting Plattform zu informieren, bearbeiten wir den Markt über mehrere Kanäle.
- ✓ Einer dieser Kanäle ist unser **Client Relationship Partner Programm (CRP)**.
- ✓ Das **CRP Programm** ermöglicht Dir - in Deiner CRP Rolle - Deine Kunden gemeinsam mit Klaiton umfassend zu betreuen.
- ✓ Konkret identifizieren CRPs Projektmöglichkeiten bei Unternehmenskunden und staffen via Klaiton passende Berater:innen, die das jeweilige Projekt fachlich und methodisch exzellent beraten können und einen guten persönlichen Fit mit Dir und dem Kunden haben.



# Beratungskompetenzen



Unser häufigsten Projektanfragen:

- Digitalisierung Kernprozesse
- IT Projektleitung
- Operational Excellence bzw. Prozessoptimierung
- Vertrieboptimierung
- Agilisierung der Organisation
- PMO für internes Großprojekt
- Software-Auswahl
- Supply Chain Optimierung
- Interim Management
- Healthcheck IT
- ...

# Vorteile für Client Relationship Partner

## Hebel beim Kunden

Durch Nutzung des Klaiton Netzwerks ist eine umfassende Betreuung Deines Kunden durch Dich als trusted advisor genau so möglich, als ob Du Partner:in in einer großen Advisory wärest.

## Schnell & unkompliziert

Innerhalb von 48h kannst Du mit passenden Berater:innen-Vorschlägen bei Deinem Kunden auftreten. Sollte jemand ausfallen, sorgen wir schnell für Ersatz.

## auch kleine Teams

Kompetente, heterogene Teams von 1 bis 3 Personen für kurze oder längere Zeit - maßgeschneidert, so wie es für Deinen Kunden am besten ist.

## So top wie Du

Du greifst auf 750 Top-ExpertInnen zu, die wir genauso wie Dich durch den 4-stufigen Auswahlprozess begleitet haben. Du kennst also die Qualität.

# CRP Modell Varianten

Unterschiedliche Möglichkeiten der Zusammenarbeit erleichtern es, flexibel auf die Anforderungen des Kunden reagieren zu können.

## Scout

Du siehst bei Deinen Kunden Projektmöglichkeiten kannst, oder willst sie aber selbst nicht bedienen, und meldest sie unkompliziert bei Klaiton ein.

### Ideal für:

Berater:innen, die neben dem operativen Projektgeschäft ohne eigenen Ressourceneinsatz etwas dazuverdienen möchten.

## Advisor

Du siehst beim Kunden Projektmöglichkeiten, definierst sie gemeinsam mit dem Auftraggeber aus, forderst Berater:innen an, machst eine Vorauswahl und unterstützt beim Closing.

### Ideal für:

Berater:innen, die ihre Kunden ganzheitlich betreuen aber noch nicht in General-Unternehmer-Verantwortung gehen möchten.

## Contractor

Du übernimmst Gesamtprojekt-Verantwortung in Richtung Kunde und staffst passende Klaiton Berater:innen in Dein eigenes Projektteam, das Du auch kommerziell managest.

### Ideal für:

Berater:innen, die stark im Bus.Development sind, Seniorität & Netzwerk hebeln und stärker in der klassischen Consulting-Partnerrolle auftreten wollen.

Wir freuen uns bereits,  
mit Dir  
gemeinsam  
neue Projekte zu entwickeln.

# Dein Kontakt für das CRP Programm



**Nikolaus Schmidt**

Managing Partner & Co-Gründer von Klaiton

[nikolaus.schmidt@klaiton.com](mailto:nikolaus.schmidt@klaiton.com)

+43 676 847 833 200 (AT)

+49 211 40 833 200 (DE)

