

Klaiton wurde 2015 mit dem Ziel gegründet, die Karten in der Welt der Professional Services neu zu mischen. Wir bringen via Online-Plattform die bestpassenden, selbständigen Management Consultants zu Unternehmen mit einem konkreten Bedarf. So sorgen wir dafür, dass unsere Kund:innen genau die Expertise ins Haus bekommen, die sie brauchen, um ihr Projekt sicher zu landen.

Als Verstärkung für unser Team suchen wir nun eine/n

Projekt Manager:in Consulting Plattform

Teilzeit/Vollzeit (mind. 32 Stunden), Wien
Ab sofort

Du liebst das Projektgeschäft - aber auch den Aufbau nachhaltiger Kund:innen-Beziehungen? Du könntest Dir vorstellen, eine Drehschreibe und Bezugsperson für ein wachsendes Netzwerk hochprofessioneller, selbständiger Unternehmensberater:innen zu sein? Dann haben wir genau das Richtige für Dich!

Deine Aufgaben:

- **Projektmanagement:** Du unterstützt bei der Abwicklung & Besetzung von Consulting Projekten. Du sprichst mit Kund:innen, erfragst den dortigen Bedarf und sorgst dafür, dass die daraus entstehenden Projekte zeitnah auf unserer Plattform veröffentlicht werden.
- **Suchen und Finden von Berater:innen:** Mithilfe unserer Plattform findest Du die bestpassenden Berater:innen für Projekte. Sollte das einmal nicht klappen nutzt Du aktiv auch externe Kanäle, um spannende neue Consultants für Klaiton zu begeistern. Für unsere Consultants hast Du immer ein offenes Ohr und pflegst einen engen Kontakt.
- **Schnittstellenmanagement:** In Deiner Position arbeitest Du mit unterschiedlichsten Teams zusammen, z.B. unserem Sales Team. Du managest entsprechend Schnittstellenprozesse und bist für alle verlässliche/r Ansprechpartner:in wenn es um aktuell ausgeschriebene Projekte geht.
- **Kontaktmanagement und Datenpflege (CRM):** Du arbeitest in unserem CRM-System Salesforce und sorgst dafür, dass all unsere Kontaktdaten immer auf dem neuesten Stand sind. Du pflegst neue Leads und Kontakte ein und hast den besten Überblick über unsere Kundendaten.

Was wir uns von Dir wünschen:

- **Interesse für Unternehmensberatung:** Du hast Lust Experte:in für das Thema Consulting zu werden. Du entwickelst schnell ein Gefühl dafür, wie Consulting-Projekte funktionieren und wie Berater:innen arbeiten.
- **Wirtschaftliches Verständnis:** Du verstehst, wie Unternehmen funktionieren und wie diese aufgebaut sind. On top bringst Du bereits grundsätzliches Business Know-How mit.
- **Sales-Affinität:** Du kommunizierst gerne mit Kund:innen und Berater:innen, sprichst diese proaktiv an und begeisterst sie für unsere Projekte.
- **People Person:** Du hast Spaß an der Interaktion mit unserem Berater-Netzwerk - denn unsere Consultants schätzen den persönlichen Kontakt und eine/n Partner:in auf Augenhöhe.
- **Technologie- & CRM- Affinität:** Als Unternehmen arbeiten wir neben unserer eigenen Plattform mit unterschiedlichsten digitalen Tools. Du hast keine Berührungsängste und arbeitest routiniert mit einer Vielzahl an digitalen Medien.

- **Agilität & Ownership:** Wenn Du viele unterschiedliche Aufgaben gleichzeitig bzw. direkt aufeinanderfolgend bearbeitest, bist Du in Deinem Element. Du agierst schnell, wendig und flexibel. Du wartest nicht darauf, bis Dir Aufgaben zugeteilt werden, sondern liebtest es, von selbst aktiv zu werden.

Was wir Dir neben den spannenden Tätigkeiten noch bieten können:

- Arbeit in einem höchst engagierten, leistungsorientierten, kompetenten Team
- Ein wertschätzendes Arbeitsumfeld, wo wir miteinander Spaß haben und aufeinander Acht geben
- Die Möglichkeit remote und zeitlich flexibel zu arbeiten - denn Impact zählt vor Anwesenheit
- Ein wunderschönes Büro im Zentrum Wiens mit viel Licht, Raum für kreatives Gestalten und funktionsübergreifende Zusammenarbeit
- Ein wöchentlicher gemeinsamer Lunch und regelmäßige Teamevents
- Bei uns sind alle Fenstertage zusätzlich freie Tage!

Klingt gut? Überrasche uns in Deinem Anschreiben, wieso Du die ideale Besetzung für uns bist. Wir freuen uns, Dich kennenzulernen!

Sende uns deine Unterlagen an career@klaiton.com

Das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Position liegt bei 2.179,17 EUR brutto/Monat für 40 Stunden, allerdings sind wir höchst flexibel dabei, diese Stelle auf unterschiedlichsten Senioritätsniveaus zu besetzen und orientieren uns vor allem danach, welchen Mehrwert jemand für unser Team liefern könnte - anstatt danach, ob er*sie in ein vorab definiertes Gehalts- oder Stunden-Konzept passt. Je nach Qualifikation und Rahmenbedingungen sind wir also gerne bereit zur (eindeutigen) Überzahlung!